



## 如何在 27 天內倍增保險業績 (How to Double Your Insurance Sales in 27 Days)

### 課程簡介

本課程可幫助壽險銷售從業員掌握更有效的銷售方法，獲取超卓業績，提高專業形象，保持高昂鬥志。

課程對初入行、業績未如理想或在銷售大額保單上遭遇困難者尤為有用。

課程為期 1 天，共 6 小時。此乃 **包班** 課程，**15** 位或以上可包班。歡迎查詢或預約簡介。

### 課程內容

1. 做大保單的工作習慣
2. 大保單的主要市場
3. 怎樣尋找大客戶
4. 客戶自然來的秘訣
5. 行銷的成功要素
6. **Closing** 大保單的秘密
7. 衝破停滯期的方法
8. 我怎樣每年皆以 3 個月成為 **MDRT**
9. 營業員的法律責任

**投資:** 每位 **HK\$900**

**講師:** 何顯貴 律師

**Robin Ho**

FLMI Solicitor

美國壽險管理學院院士

曾任巴黎銀行法律主任

15 年執業律師經驗

3 年 MDRT

2001 年起全職法律及保險教育工作

**查詢:** Tel **22 197 999**  
**22 197 888**

**Email:** [robin@robinho.com](mailto:robin@robinho.com)